

Das Team des „Tischkönigs“ berät gern und kompetent bei allen Fragen rund um die Büroeinrichtung.

Büromöbel-Direktverkauf

## Qualität mit Garantie

und Wieso“, sagt Kahraman. Auf Produkte aus eigener Herstellung räumt der türkischstämmige Kirchenlamitzer sogar bis zu

zehn Jahre Gewährleistung ein. Dies sei einzigartig in der Branche. „Wir verwenden keine Materialien aus Billiglän-

Mit dem Kirchenlamitzer Angebot will er Kunden im Umkreis von rund 50 Kilometern erreichen. Als weitere Vertriebsschienen fungieren das Internet und die Zulieferung für renommierte Markenhersteller. Seine Kunden hat der „Tischkönig“ in ganz Europa, vorzugsweise im deutschsprachigen Gebiet. Maßanfertigungen sind allerdings nur vor Ort rund um den Standort Kirchenlamitz vorgesehen.

Inhaber Sabri Kahraman ist als Kind türkischer Gastarbeiter in Kirchenlamitz aufgewachsen. Seit 1996 ist er in der Möbelbranche tätig, 2010 hat er sein Gewerbe in Kirchenlamitz angemeldet, zunächst mit Schwerpunkt Stühle und Tische.

Am 15. Oktober eröffnet der Büromöbelspezialist unter dem Namen „Büro-könig“ die Ausstellung und Direktverkauf in der Kirchenlamitzer Dekan-Lippert-Straße, direkt gegenüber dem neuen Altersheim. Auf 1500 Quadratmetern – dem größten Büromöbel-Showroom Oberfrankens – können sich die Kunden von dem breitgefächerten Angebot überzeugen.

KLY



„Wir bieten ein Top-Preis-Leistungsverhältnis.“

Sabri Kahraman  
Geschäftsführer  
Tischkönig

Wir wollen der König der Büromöbelbranche werden“ formuliert Inhaber Sabri Kahraman sein ehrgeiziges Ziel. Zumindest für Nordbayern will der Möbelhersteller mit Sitz in Kirchenlamitz Maßstäbe setzen – in puncto Qualität, Preis-Leistungsverhältnis und Service.

Der Büromöbelspezialist bietet Komplettlösungen von der Planung über die Produkte bis zum Einbau. Auch Sonderanfertigungen gehören zum Angebot. Schreibtische, Schränke, Tischplatten, Theken, aber auch Stühle, Hocker, Tresen und Sofas zählen zum umfassenden Sortiment. Über 60 Dekore stehen zur Verfügung. Montiert werden die Möbel im benachbarten Niederlamitz. „Die

Materialien stammen von namhaften Herstellern, alle aus Europa“, betont Kahraman. Derzeit sind rund 20 Mitarbeiter beim „Tischkönig“ beschäftigt, weitere 40 Arbeitsplätze sollen entstehen.

Kahraman legt größten Wert auf ein reelles Preis-Leistungsverhältnis. „Meine Kunden sind überwiegend Geschäftsleute. Die lassen sich nicht für dumm verkaufen“, ist sich der Unternehmer sicher. „Wir geben sechs Monate bedingungslose Garantie. Wenn der Kunde eine Reklamation anmeldet, tauschen wir das Möbel aus – ohne Fragen nach dem Warum

### Lieferung und Aufbau zum Inklusivpreis

klärt Kahraman. Damit will er Vertrauen in sein Unternehmen schaffen. Trotzdem lägen die Preise des „Tischkönigs“ unter dem marktüblichen Niveau. „Wir wollen uns als Qualitätsmarke positionieren. Der Weg ist ungewöhnlich, aber es wird sich herumsprechen“, ist Kahraman überzeugt.